

Razpisano delovno mesto: **IZKUŠENI KOMERCIALIST ZA TUJE TRGE**

OPIS DELOVNEGA MESTA

V hitro rastočem mednarodnem podjetju Akrobat, enemu vodilnih evropskih proizvajalcev ter ponudniku trampolinskih parkov na globalnih trgih, iščemo ključnega sodelavca/ko z dokazljivimi izkušnjami s področja **PRODAJE** in **VODENJA KLJUČNIH KUPCEV**.

Kot del naše 130-članske ekipe boste odgovorni za:

- aktivno trženje trampolinskih parkov (projektov na ključ velikosti od 500 do 3000 m²),
- priprava ponudb, usklajevanja in pogajanja s kupci,
- priprava pogodb in ostale dokumentacije,
- skrb nad izvedbo potrjenega projekta do implementacije,
- koordinacija z oddelkom projektive, logistike, nabave in proizvodnje,
- komunikacija in usklajevanje z zunanjimi kooperanti,
- sodelovanje pri izdelavi stroškovnikov,
- vodenje projektov in kupcev v sistemu CRM,
- udeležba na sejnih in ostalih dogodkih v tujini,
- sledenje konkurenci ter smernicam in standardom v panogi,
- odgovornost vodji prodaje za področje trampolinskih parkov.

KAJ PRIČAKUJEMO

- VI. ali VII. stopnjo izobrazbe,
- vsaj 2 leti delovnih izkušenj na področju prodaje,
- odlično pisno in ustno znanje angleškega jezika (obvezno!) in hrvaškega jezika; znanje drugih jezikov je prednost,
- poznavanje MS Office,
- odlične komunikacijske sposobnosti,
- samostojnost, odgovornost in natančnost,
- sposobnost reševanja problemov,
- sposobnost koordiniranja in obvladovanja več projektov hkrati,
- sposobnost delovanja v timu,
- sposobnost obvladovanja stresnih situacij.

KAJ NUDIMO

Delovno razmerje se sklepa za polni delovni čas za določen čas 12. mesecev in s 3-mesečnim poskusnim delom z možnostjo podaljšanja za nedoločen čas.

Prijave zbiramo do 20.2.2018.

Ponujamo vam zanimivo delo v hitro rastočem mednarodnem podjetju. Vse kandidate, ki izpolnjujejo zgoraj navedene pogoje in vidijo v ponujenem izziv, vabimo, da nam pošljejo svoj življenjepis s pripisom »PROJEKTNI VODJA« na elektronski naslov: janez.usenik@akrobat.com.